

Le module BOUTIQUE - PARAMETRAGE -



Dernière MAJ – août 2021

Table des matières

Avertissement
Assistance 3
A consulter
INTRODUCTION
DROITS OPERATEUR SUR LE PARAMETRAGE 4
PARAMETRAGE EN AMONT DANS RODRIGUE
Créer une interface de vente Boutique5
Créer une filière Boutique5
Ajouter des taux de TVA6
Remplir les informations de la structure7
PARAMETRAGE DANS LA BOUTIQUE
Focus sur les options disponibles dans « Interface utilisateur »9
Focus sur « Reçus »
Focus sur « Produits »
Focus sur « Manifestations »
Focus sur « Dépôts de stock »
Focus sur « Inventaires »
CREATION DES PRODUITS
Classement des produits
Créer une famille de produits
Créer une sous-famille de produits 20
Créer un produit
Créer un fournisseur
Importation de produits
GESTION DES STOCKS
GESTION DES INVENTAIRES
LES RAPPORTS DE LA BOUTIQUE
Journal des marges
Journal par clients
Journal des remises
Vue globale inventaire
Etat des disponibilités
Liste des produits

Avertissement

Ce document est la propriété exclusive de Rodrigue. Toute reproduction intégrale ou partielle, toute utilisation par des tiers, ou toute communication à des tiers est interdite sans accord préalable de Rodrigue.

Si vous constatez une anomalie dans cette documentation, merci de nous le signaler par email à <u>support@rodrigue.fr</u> en décrivant l'erreur ou le problème aussi précisément que possible.

Assistance

Pour tout renseignement ou assistance à l'installation et à l'utilisation de nos produits, notre équipe support reste à disposition du lundi au vendredi de 9h à 19h :

- Par mail <u>support@rodrigue.fr</u>
- Par téléphone +33 1 39 32 77 88

Veuillez également consulter :

- Notre site web <u>www.rodrigue-solution.com</u>
- Notre communauté utilisateurs (actualité, mises à jour, bons plans...)
 http://cluster.rodrigue-solution.com/

Inscrivez-vous sur http://cluster.rodrigue-solution.com/membership-login/

A consulter

Voici d'autres documents que nous vous conseillons de consulter pour maitriser le module boutique de A à Z :

[TUTO] Module BOUTIQUE – Vente	Pour l'utilisation quotidienne du module en vente
[TUTO] Vente-réservation individuelle	Pour la partie recherche/annulation de commande
[TUTO] Module BOUTIQUE – Gestion multi stocks	Si yous avez plusieurs points de vente et dépôts de stock.
Sera disponible prochainement	

INTRODUCTION

Le module boutique a été développé afin de permettre la vente rapide :

- ✓ De **produits marchands** (boutique souvenirs, librairie, bar...)
- ✓ avec ou sans billet (droit d'entrée pour une exposition, un musée, un site touristique une manifestation)
- ✓ avec ou sans identification de l'acheteur au moment de la vente

Le module est optimisé pour une utilisation sur écran tactile, avec gestion d'imprimante à reçu, tiroir-caisse, afficheur...

Il permet également la gestion des stocks et de réaliser des inventaires.

DROITS OPERATEUR SUR LE PARAMETRAGE

Pour pouvoir agir sur le paramétrage de la boutique il faut nécessairement que la case ci-dessous soit cochée dans les droits de l'opérateur en question :

Opérateurs	
Droits	
Accès à Gutenberg	
🗌 Accès à Olympe	
🖌 Accès au Paramétrage	

- Configuration des Séances Création d'un Opérateur
 - → Pour accéder au paramétrage des droits Opérateurs aller dans Paramétrage > Paramètres > Opérateurs
 - → Plus de renseignements sur la création et la gestion des droits Opérateurs dans le tutoriel dénommé : [TUTO] Gestion des opérateurs



PARAMETRAGE EN AMONT DANS RODRIGUE

Creer une interface de vente Boutique
Dans Paramétrage > Paramètres , cliquer sur
Nommer l'interface
Cocher
Laisser les paramètres tels quels
Ecran de vente Boutique Position: Haut Définir la largeur: Définir la hauteur: O Mise à jour
Valider avec
Créer une filière Boutique
Dans Paramétrage > Paramètres , cliquer sur
Nommer la filière et remplir comme ci-dessous :

Nom:	BOUTIQUE	Code:	BOUTIQUE
Type de vente:	Réservation 💌	N° d'Affichage:	1
		Mode de fonctionnement	1 🔹

Dans les options de la filière, cocher :

- les types de tarifs à utiliser en vente (si vente de manifestations par la filière boutique)

Tarifs autorisés:	
JEP ADUL	PMR
JEP ENF-18A	ACCES JAR
ADUL	GPE ADUL
ENFANT 7-1	GPE ENFA



- les modes de paiement à utiliser en vente
 - → Si d'éventuels modes de paiement sont à ajouter, il faut les créer dans Paramétrage > Eléments financiers > Modes de paiement.

Mode de Paiement autorisés: CARTE BAN... ESPECES CHEQUE CHEQUE VA... CHEQUE VA... CHEQUE CU...

- remplir les procédures de vente comme ci-dessous

Procédures de Vente								
Tarif par défaut:	ADULTE							
Choix de la séance:	Par manifestations 💌							
Mode de Paiement par défaut:	ESPECES -							
Début:	Plan 🔽							
Interface de Vente:	2 : BOUTIQUE							
Sortie:	Paiement auto > Billets auto							
Affichage Réserve:	Tous les sièges 🗨							
Affichage Contingent:	Tous les sièges 🗨							
Affichage Liste RP par Filière:	Toutes filières confondues							
Affichage Liste RP par Groupe:	Tous les groupes 🗨							



et cocher les opérateurs qui accèderont à cette filière.

Ajouter des taux de TVA

Il peut être éventuellement nécessaire de rajouter un taux de TVA qui n'existerait pas encore dans votre base de données, par exemple le **taux intermédiaire de 10%** qui s'applique à la restauration.

A ...

Dans Paramétra	ge > Eléments financiers , cliquer sur	D Taxes	puis sur
− Descriptif Taxe			
Libellé : Taux : Code Compta :	TVA 10%		



Remplir les informations de la structure

Dans *Paramétrage > Structure > Onglet Détail*

Compléter les champs comme dans l'exemple ci-dessous :

-Détail de la struc	ture		
ID : Nom : Code : Rue 1: Rue 2: Rue 3:	695 CHATEAU CHATEAU Code identifiant : PLACE PRINCIPALE	Nº TVA : Nº RCS : ☐ Reçu obliga	FR 53 157896342 517 403 572 toire
Code Postal: Ville : Pays : Adresse Themis Web-Services (Optionnel)	75000 Région : PARIS FRANCE https://admin.themisweb.fr/v2/		

→ Ces données seront reprises automatiquement sur l'entête du ticket de caisse, il est donc indispensable de les remplir.







PARAMETRAGE DANS LA BOUTIQUE

Depuis l'écran d'accueil du logiciel, sélectionner la filière BOUTIQUE et cliquer sur VENTE.



On arrive sur l'interface boutique :

0	0/06/2021 14/58/34	2 10			- Forga	harmon				8
		8					¢	DULETTEN	10.0-7-MILLEE	rmoourts stook a
	G	G	9	8	0			(citizeter)		
	0	G S	9	8	0	eta		interjorenti interiorenti		
	0	3	9 6 3	8	0	etie	(040) (10) (1	a directoria	 	

Cliquer en haut sur le bouton orange pour afficher le menu des utilitaires



Utilitaires Boutique

		JOURNAL DES MARGES
	FOURNISSEURS	JOURNAL PAR CLIENTS
	ETAT DES DISPONIBILITES	JOURNAL DES REMISES
LISTE DES		



	PARAMETRES BOUTIQUE	
Cliquer sur		

Le menu gauche donne accès aux options paramétrables du module boutique :

Interface utilisateur Reçus Produits Manifestations Dépôts de stock

Inventaires

Focus sur les options disponibles dans « Interface utilisateur »

Délai de verrouillage auto en seconde (0=jamais) :	0	
Taille des boutons Produits :	Grands carrés	
Type de vente par défaut :	v	
Compte client par défaut		X 8
Gestion d'un tiroir caisse	Ouverture anticipée du tiroir	
Voir les prix en devises	Paiement sélectionné sans couleur	
En vente billetterie masquer les disponibilités :	CI Ecran public	
Double validation du panier	Sélection des produits/tarifs en 1 clic	
Saisie des informations du chèque		
Saisie d'une zone de chalandise		
Zone de chalandise - Saisie obligatoire		
Zone de chalandise - Type de saisie :	CP + Pays ~	

Délai de verrouillage auto en seconde (0=jamais) :

0

Cette fonctionnalité permet d'activer le **verrouillage automatique** de la session en cours d'utilisation par l'opérateur, en cas d'inactivité prolongée.

Par défaut le compteur est à 0 : cela signifie que la caisse se verrouille jamais.

Si on met **60 secondes**, la caisse se verrouillera automatiquement **au bout d'une minute d'inactivité**. L'opérateur devra alors ressaisir son login/mot de passe afin de relancer sa session.



Taille des boutons Produits :

Grands carrés	~
Petits	
Larges	
Grands carrés	

Cette fonctionnalité permet de gérer la **dimension des boutons produits** sur l'écran de vente. L'affichage par défaut est **Petits**, mais il existe également **Larges** et **Grands carrés** Selon la **quantité de familles de produits** que vous souhaitez vendre, il peut être judicieux d'ajuster la taille des boutons.



Ces paramètres ne sont pas liés à l'opérateur : ils s'appliquent à tous les utilisateurs de la boutique.

Exemple d'un affichage « Grands carrés » en vente :

COSTUMES	EPICERIE	JOUETS	LIBRAIRIE	PAPETERIE	PRODUITS DERIVES

Choix d'une **famille** de produits

Choix d'une sous-famille de produits

BOISSONS	SALES	SUCRES
----------	-------	--------

Affichage des **produits** appartenant à une sous-famille

EPICERIE		BOISSON	s	BILLET	ITERIE				
CIDRE BRUT 75CL - PETIT BRETON	CID	re le guillevic - 75cl	JUS DE F	POMME BIO 1L	JUS PETIL	LANT	POI	RE 75 CL	



Type de vente par défaut :



Cette fonctionnalité permet de définir si on préfère arriver par défaut sur les produits ou sur la billetterie selon le type d'articles qu'on vend le plus, et dans le cas où vous vendriez les deux. Par défaut rien n'est sélectionné et vous pouvez laisser vide tel quel.

Compte client par défaut

Le logiciel incrémente à chaque vente non identifiée une nouvelle fiche client dans le fichier portant le nom de la filière de vente précédé d'une étoile (***BOUTIQUE**) ; il considère chaque transaction comme appartenant à un client X qu'il dénomme ***BOUTIQUE** avec un numéro de client différent à chaque fois.

C'est le même phénomène qui se produit quand vous vendez un billet sans nom aujourd'hui ailleurs dans le logiciel, une fiche client vide se crée automatiquement et porte le nom de la filière utilisée.

Pour contourner cela, il est possible d'associer **une fiche client par défaut** (à créer manuellement puis à lier ici dans cette option), fiche qui sera utilisée à chaque transaction non identifiée, afin d'éviter la prolifération de fiches vides et inutiles.

Attention : tout l'historique d'achat boutique s'accumulera sur une seule et même fiche client. Cela aura pour conséquence de fausser certaines données statistiques.

Gestion d'un tiroir caisse

Cocher la case pour faire apparaître le bouton de gestion du tiroir-caisse sur l'écran de vente.



Ouverture anticipée du tiroir

- Si la case n'est pas cochée : le tiroir s'ouvre une fois que l'on a cliqué sur VALIDER au moment de l'encaissement.
- Si la case est cochée : l'ouverture du tiroir se fera avant même d'avoir encaissé et validé l'achat.
- → L'ouverture du tiroir n'est pas liée à un mode de paiement. Exemple : un client règle en CB le tiroir s'ouvre quand même.

Voir les prix en devises

Cette fonctionnalité permet un double affichage des prix dans 2 devises différentes (par exemple l'Euro et le Franc Suisse).

Paiement sélectionné sans couleur

Fonctionnalité qui permet de désactiver la couleur orange qui apparaît à l'encaissement après sélection du mode de paiement.

Il est préférable de la cocher dans le cas où la boutique est interconnectée avec un appareil de rendu monnaie type CASHMAG.



En vente billetterie masquer les disponibilités

Il est vivement conseillé de cocher cette case dès lors qu'on utilise le module boutique en billetterie musée/expositions, afin de masquer l'affichage du nombre de places restantes à vendre, et donc d'alléger les informations utiles à l'écran.

Le logiciel interroge la capacité d'accueil définie au moment du paramétrage de la manifestation Musée. Souvent, la jauge définie n'est pas représentative d'une réalité. Sauf avis contraire, il n'est pas utile d'afficher cette disponibilité sur l'écran de vente.

Ecran public

Case à cocher dans le cas où la caisse est équipée d'un second écran destiné à la clientèle, sur lequel on affiche le montant, la copie du ticket de caisse en détail, et la photo de chaque produit (si une photo a été associée au produit en question).

Attention, dans votre paramétrage Windows il faut que cet écran soit positionné à droite.

Double validation du panier

Activer cette option nécessitera deux clics au lien d'un seul pour valider définitivement un encaissement, avec un message qui apparaît à l'écran vous demandant de **confirmer la validation** du panier.

Sélection des produits/tarifs en 1 clic

Par défaut il faut cliquer 2 fois sur un produit pour l'ajouter au panier.

Activer cette option permet de gagner du temps en vente : un seul clic suffira à basculer le produit sur le ticket de caisse.

Saisie des informations du chèque

Cocher cette option permet d'avoir une fenêtre qui apparaît à l'encaissement d'un chèque pour saisir les informations relatives au chèque encaissé (numéro, nom de la banque, nom du porteur). Le but étant de pouvoir ensuite sortir une remise de chèque jointe à l'état de caisse.

Saisie d'une zone de chalandise

Zone de chalandise - Saisie obligatoire

Zone de chalandise - Type de saisie :

CP + Pays

Ces options permettent d'avoir des pop-up qui apparaissent à chaque commande effectuée pour collecter une provenance géographique de votre clientèle et éventuellement rendre cette collecte de données obligatoire.



Focus sur « Reçus »

Imprimante à reçu ;		
Message Haut du ticket (4 x 38 car.) :	TEL : 02 97 22 36 45 contact@chateau.com www.chateau.com	
Message Bas du ticket (4 x 38 car.) :	JUSTIFICATIF A CONSERVER ARTICLES NI REPRIS NI ECHANGES MERCI DE VOTRE VISITE A BIENTOT	v.
Logo pour les reçus Boutique :		Y





Un clic sur le carré orange ouvre l'outil de gestion des imprimantes (**Rod Panel**) afin de configurer l'imprimante à reçus.

Imp	primantes à billets
inprimantes à bilet	s 💆 Ecompublic 💽 imprimante à cantes plastiques 🚔 Imprimante à regula chéques 🛷 TPE 🖗 TPE 🦓 Lecteur code bane 🆑 Lecteur de parte CB 🦉 Ritres vidés 💽 imprimante Cante papier
Ajout dimprimante	Li Ce poste peut uniser plusieurs imprimantes a billets.

- \rightarrow Le reçu est obligatoire.
- → Le tiroir-caisse est rattaché à l'imprimante. C'est donc l'imprimante qui déclenche l'ouverture du tiroir.



Message Haut du ticket (4 x 38 car.) :

TEL : 02 97 22 36 45 contact@chateau.com www.chateau.com

Message Bas du ticket (4 x 38 car.) :

JUS	TIFICATIF A CONSERVER
ART	ICLES NI REPRIS NI ECHANGES
MER	RCI DE VOTRE VISITE
A BI	ENTOT

C'est ici que l'on renseigne les messages « à portée commerciale » que l'on souhaite faire figurer en haut et en bas du ticket de caisse.

Le champ est limité à 38 caractères (par ligne) sur 4 lignes maximum (contraintes par rapport à la largeur du ticket).

Logo pour les reçus Boutique :



Il est possible de charger un logo qui apparaît systématiquement en haut du ticket de caisse. Format : Bitmap monochrome ou JPEG

Nom du fichier: 01_RECU_BMP01.bmp

Type: Bitmap monochrome (*.bmp;*.dib)

Poids maximal du visuel : 200 Ko



Focus sur « Produits »

Produit servant de Remise sur Produit (prix=0 et stock=0) : Page d'info. complémentaires pour remise globale client : Taux des boutons rapides de remise :

Gestion des stocks en absolu

- Voir les produits à stock=0
- Affichade de l'imade du produit
- Regroupement sur le dernier mot (taille)
- Regroupement sur l'avant-dernier mot (couleur)

Produit servant de Remise sur Produit (prix=0 et stock=0) :

REMISE (REMISE/REMISE)

Abonnés

10 15

REMISE (REMISE/REMISE)

20

25

Cette option est à activer dès lors que l'on souhaite pouvoir appliquer des remises commerciales sur les produits.

→ Pour cela il faut d'abord créer un produit REMISE avec un stock à 0, un prix à 0 et un taux de remise maximale autorisé à définir.

(voir chapitre suivant Création de produits)

Une fois qu'il est créé, il faut le sélectionner ici dans le menu déroulant.

Page d'info. complémentaires pour remise globale client :

Cette option permet d'automatiser les remises à des clients identifiés et « taggés » comme étant bénéficiaires d'une remise en particulier.

Pour cela, nous utilisons une info complémentaire que vous ajoutez manuellement sur chaque fiche client.

Afin que la remise s'effectue automatiquement, il faudra nécessairement commencer par sélection la fiche client au moment de la vente, afin que le logiciel détecte la présence de l'info complémentaire permettant d'activer la remise commerciale.

 → Pour cela il faut d'abord créer une ou plusieurs infos complémentaires (selon les différents taux de remise à appliquer par client), dans Paramétrage > Liste > Infos complémentaires Le libellé de l'info complémentaire apparaîtra sur le ticket sous le produit remisé.

Création d'une nouvelle info. complémentaire-

Libellé :	REMISE -20%	
Type :	NOMBRE	REMISE -10%
Valeur :	Valeur par défaut	
	Valeur : -20	REMISE -20%
Validité :	Toujours	REMISE -50%

Attention

- à bien sélectionner le type d'infocomp. NOMBRE
- à bien mettre une valeur négative dans le champ la case « Valeur » (comme dans la capture ci-dessus)

→ Une fois que les infos complémentaires sont créées, il faut ensuite sélectionner le niveau d'infos complémentaires dans le menu déroulant :

Page d'info. complémentaires pour remise globale client :

REMISES COMMERCIALES

Taux des boutons rapides de remise :



Il est possible ici de fixer des taux de remise afin d'obtenir des boutons pré-paramétrés et directement cliquables au moment de la vente.

Exemple d'affichage en vente :



Veuillez saisir la remise souhaitée.

Pour une remise en valeur, saisissez un montant négatif (ex.: -2,55 pour déduire 2,55 €).

Pour une remise en pourcentage, saisissez un taux positif (ex.: 10 pour déduire 10%).

Gestion des stocks en absolu

Si la case est cochée, je ne pourrai pas vendre plus de produits que je n'en ai rentré dans mon stock. Ainsi, si je n'ai plus que 3 cartes postales disponibles dans le logiciel, je ne pourrai pas en vendre 4.

 \rightarrow Option recommandée pour suivre au mieux la gestion des stocks et empêcher tout dépassement.

Laisser la case décochée permettra de continuer la vente malgré que le stock soit dépassé, avec toutefois un message d'avertissement qui apparaît au moment de la sélection du dit produit.

Voir les produits à stock=0

Permet d'afficher en vente les produits dont le stock est épuisé.

Par défaut, lorsqu'un produit n'est plus disponible il disparaît de l'écran de vente et ne figure plus parmi les articles disponibles.

Affichage de l'image du produit sur le bouton

Cocher cette case permet d'activer les images sur les boutons produits.



Regroupement sur le dernier mot (taille)

Option qui permet de regrouper une liste de produits non pas par ordre alphabétique (tri par défaut) mais par le dernier mot du produit (pratique par exemple pour classer des vêtements par taille) :

T-shirt bleu L		T-shirt bleu L
T-shirt vert L		T-shirt bleu XL
T-shirt jaune L	Dlutât quo	T-shirt vert L
T-shirt bleu XL	Plutot que	T-shirt vert XL
T-shirt vert XL		T-shirt jaune L
T-shirt jaune XL		T-shirt jaune XL

Regroupement sur l'avant-dernier mot (couleur)

Option qui permet de regrouper une liste de produits non pas par ordre alphabétique (tri par défaut) mais par l'avant-dernier mot du produit (pratique par exemple pour classer des vêtements par couleur) :

	Pantalon bleu L
- Plutôt que t L	Pantalon vert L
	Pull bleu L
	Pull vert L
	T-shirt bleu L
	T-shirt vert L
	Plutôt que





0

Focus sur « Manifestations »

Cocher l'option Manifestations active le bouton permettant d'accéder à la billetterie depuis l'interface de vente boutique (par défaut il n'apparaît pas) :

PRODUITS	SOUS-FAMILLES	BILLETTERIE
----------	---------------	-------------

Il est ensuite possible de filtrer les manifestations accessibles en vente boutique et de définir un accès par défaut à la prochaine séance à venir.

	Manif	estations
		Prochaine séance par défaut
		Utiliser le filtre sur manifestations
	UTES	LES MANIFESTATIONS A VENIR
<u> </u>	- 🗌 au	cun
	<u>–</u>	□ CHATEAU+JARDIN+MUSEE
		🔽 08- AOUT 2021
		☑ 09- SEPTEMBRE 2021
		✓ 10- OCTOBRE 2021
	÷	GROUPES
		08- GROUPES AOUT 2021
		······□ 09- GROUPES SEPTEMBRE 2021
		10- GROUPES OCTOBRE 2021

Focus sur « Dépôts de stock »

Se référer au tutoriel « Boutique : Gestion multi-dépôts »

Gestion multi-dépôts : 🔽

#	Nom du dépôt	Type de dépôt	Filières associées	Actif	Entête reçu	
0	STOCK 0	Dépôt primaire	BOUTIQUE			
1	STOCK 1	Dépôt secondaire	-			

Dépôt primaire = peut entrer directement des produits en stock

Dépôt secondaire = ne peut pas entrer des produits directement en stock, doit passer par le transfert de dépôt à dépôt Vendeur tiers = idem dépôt secondaire mais le détail des ventes tierces ne sera pas historisé dans la base de données _Quarantaine = dépôt de produits neutralisés car non vendables (sortie de gamme, non conformes, non commandés, cassés, introuvables, ...)

Focus sur « Inventaires »

Inventaire à l'aveugle

Cette fonction permet de ne pas voir, au moment de faire l'inventaire, la quantité exacte de ce qui est supposé exister en stock, et donc de pouvoir réaliser un inventaire sans être influencé par un chiffre.



CREATION DES PRODUITS

Deux possibilités s'offrent à vous pour créer des produits :

Les créer manuellement un par un derrière le bouton

Importer en masse une liste de produits contenus dans un fichier .csv



Classement des produits

Les produits doivent obligatoirement être classés par familles et rangés dans des sous-familles.

Exemple d'une arborescence :

FAMILLE = BO	ISSONS		FAMILLE	= L	IBRAIRIE		
×	SOUS-FA	MILLE = SOFTS	\checkmark	S	OUS-FAMIL	LE	= BEAUX LIVRES
	\rightarrow	PRODUIT : Café				≻	PRODUIT : Les grands sites de France
	\rightarrow	PRODUIT : Bouteille d'eau 50cl				>	PRODUIT : Monuments classés
	\rightarrow	PRODUIT : Bouteille d'eau 1L				>	PRODUIT : Les grands espaces
	\rightarrow	PRODUIT : Soda 33 cl				>	PRODUIT : Histoire de la construction
✓	SOUS-FA	MILLE = ALCOOLS		~	SOUS-F	FAI	MILLE = LIVRES DE POCHE
	\rightarrow	PRODUIT : Cidre 75cl				>	PRODUIT : L'avare
	\rightarrow	PRODUIT : Vin 75cl				>	PRODUIT : Le médecin imaginaire
	\rightarrow	PRODUIT : Eau de vie 1L			-	>	PRODUIT : Les fourberies de Scapin

FAMILLES 7		EPICERE SOUS-FAMILLES = 3		EPICERIE - BOISSONS - PRODUITS = 5			
Nom	Code	Nom	Code	Nom	Code		
COSTUMES	COSTUMES	BOISSONS	BOISSONS	CIDRE BRUT 75CL - PETIT BI	R CIDRE BRUT		
EPICERIE	EPICERIE	SALES	SALES	CIDRE LE GUILLEVIC - 75CL	CIDRE GUILLE		
JOUETS	JOUETS	SUCRES	SUCRES	JUS DE POMME BIO 1L	JUS POMME		
LIBRAIRIE	LIBRAIRIE			JUS PETILLANT	JUS PETILLAN		
PAPETERIE	PAPETERIE			POIRE 75 CL	POIRE		
PRODUITS DERIVES	DERIVES						
REMISE	REMISE						
🕣 🕢 🗆 Masqués	0	Masqués	0	A Masqués	00		



Créer une famille de produits

Pour créer une famille, cliquer sur



Remplir le nom et le code, choisir une couleur et valider

Nom :	EPICERIE
Code :	EPICERIE

Masqué :	
Couleur :	

Créer une sous-famille de produits

Nom :	BOISSONS
Code :	BOISSONS
Masqué :	

ID = 5 - Création = 29/03/2021 - Modification = 03/05/2021 (ER)



 → A noter que la case « masqué » permet de cacher une sous-famille qui deviendrait obsolète et qui serait à ne plus utiliser.



Créer un produit

Compléter la fiche produit (les champs obligatoires sont notifiés ci-dessous par une étoile rouge) :

Le **nom**, le **code**, le **prix** de vente TTC, le taux de **TVA**, le **stock** disponible à la création (modifiable ensuite depuis le bouton **GESTION DES STOCKS**), la **remise** maximale autorisée.

EPICERIE	- BOISSONS			~					🕗 🕒
Nom :	JUS DE POM	S DE POMME BIO 1L							
Code :	JUS POWME	1		Code-baire			3551470100044		-
Cescriptif (max 100 car.) :				imagu oosac	es au produt :		N)	
Informations d'actest	CORE SORRE SAG	Fournissiums LLETS CHAPPION	Ret. clieg le fiuritiseur JUS POM BIO	Pris dachat HT	Taux de TVA fourrisseur 8 6.60%	Quartité minimale	Delte réglement (jours)	Franco de port	
Fitz de vente TTC	3.9	Masque		C.	ide compte		707135		
Taxo de TVA	8.62%	Verrouillage :		0	de compte aceitaire				
Stuck disponible		Grouper our 1er mot-clé à droite du nom	r (taile)	0	ide compta Pendait				
Scuil d'alanne :		Grouper sur 2èrse mut-clé à dicite du ru	om (cadear)	LI	compta Produit :				
		Accessible à la vente sur Themis :							
		Remias maximale autoriade :	50						

Il est également possible de saisir la référence du **code-barres**, associer un **visuel**, relier le produit à son **fournisseur** (voir la rubrique « créer un fournisseur » ci-après), **masquer** un produit devenu obsolète.

Créer un fournisseur

Cliquer sur



Codrigue vos billets, notre expérience, leurs émotions

Nom du fournisseur :	FRANCE BOISSONS		
Code fournisseur :	FR BOISS	Masquer	
Rue	2 rue des Martinets		
Code postal :	92534	Ville :	Rueil-Malmaison Cedex
Région :		Pays :	France
Identification Siret :	802 954 785 00028		
Numéro TVA	FR 9999999999		
Tel. standard :	02 32 94 05 18	Fax :	
Complétorio	s áventuelles seerdennáer	du contact	

Nom de l'interlocuteur :	DUPONT Gérard
Tél. fixe (ligne directe) :	01 36 36 36 99
Téléphone mobile :	06 99 66 33 22
Email :	g.dupont@franceboissons.fr

→ Revenir sur chaque fiche produit pour le relier à son fournisseur et compléter les différents champs proposés :

Cliquer sur le champ « Fournisseurs » à l'intérieur de la fiche produit et le sélectionner

Fournisseurs

FRANCE BOISSONS

Compléter les informations d'achat :

INFORMATIONS D'ACHAT : CANNETTE 33CL

Nom du fournisseur :

Réf. chez le fournisseur :

Prix d'achat HT :

Taux de TVA fournisseur :

Quantité minimale :

Délai réglement (jours) :

Franco de port :

F	R	A	N	С	Е	В	O	S	S	0	N	S

CANN	
	0,88
	5,50%
	50
	60

- \rightarrow Attention, le prix d'achat est à renseigner HT.
- → Renseigner ces données permettra d'obtenir un calcul des marges, accessible depuis le bouton Journal des marges



Importation de produits

Il est possible d'intégrer une liste de produits à partir d'un tableur Excel.

R	IMPORTATION	
Ficher à moster		

- → Veuillez-vous rapprocher du support Rodrigue qui vous donnera les prérequis nécessaires pour que le tableau Excel corresponde en tout point aux contraintes de l'import.
- → Attention, il est indispensable de créer préalablement à l'import les familles et les sousfamilles, afin de permettre d'établir les correspondances au moment de l'import.

Le tableau doit comporter les colonnes ci-dessous :

ID Familles * 2	FAMILLES * 2	Codes Familles	ID Sous- familles	SOUS-FAMILLES	Codes Sous-familles	PRODUITS *	Code *	Descriptif (max 100 car.)	Code-barre	Prix de vente TTC *	Taux de TVA * 2	Stock disponible	Code compta

Zoom sur l'intitulé des colonnes :

ID Familles * ²	FAMILLES * 2	Codes Familles	ID Sous- familles	SOUS-FAMILLES	Codes Sous-familles

PRODUITS *	Code *	Descriptif (max 100 car.)	Code-barre	Prix de vente TTC *	Taux de TVA * 2	Stock disponible	Code compta



GESTION DES STOCKS

A tout moment il est possible d'aller modifier les stocks disponibles en passant par le bouton



Cliquer sur le bouton PRODUITS puis choisir un 1^{er} produit sur lequel il faut intervenir





L'historique de stock du produit en question apparaît, avec le décompte des ventes effectuées :

HISTORIQUE DE S	STOCK		
Evian50cl			
EAN = ID = 8500003			8
10/08/2021 12:14:44	+ 500	(RODB)	
10/08/2021 11:41:11	- 1	(RODB)	
10/08/2021 11:06:30	+ 250	(RODB)	
Stock =	749	0	
Edition	(RODB)	10/08/2021 12:14:-	
Pour ajouter une quantité ou enlever une c	Juantité		
Cliquer dans le pavé numérique sur	0		



Saisir la valeur positive ou négative en haut à droite dans le champ de saisie et valider



La quantité modifiée apparaît :

STOCK =	1 000	
DATE OPERATION	QTE	Op.
11/08/2021 16:25:11	+1 000	rod

GESTION DES INVENTAIRES

Dans le sous menu **Gestion des stocks**, il est possible de créer un **inventaire** afin de vérifier produit par produit que la réalité correspond bien à ce qui est décrit dans votre stock informatique.

→ Cette fonctionnalité sera décrite dans une version ultérieure de cette documentation.



LES RAPPORTS DE LA BOUTIQUE

Pour chacun des rapports évoqués plus bas, vous retrouverez des boutons à la droite de l'écran qui vous permettront d' **imprimer** () ou de générer un document **Excel** ()

Journal des marges

Cet état permet de visualiser (à condition que l'information du prix d'achat figure dans le paramétrage des produits) les marges réalisées sur les produits vendus.

JOURNAL DES	Debut 01/01/2021
MARGES	Fin 31/12/2021 🖬
Cliquez sur Journal des marges	puis indiquez un intervalle de vente
JOURNAL DES MARGES Période : 01/01/2021 - 31/12/2021	

			PRIX DE VENTE TTC	TALIX DE TVA	VENTE HT	PRIX CTACHAT HT	qtë Venduë		REMISE HT		TUTAL ACHAT HT	TOTAL MARGE HT	TAUX DE MARGE	STOCK XSPONIBLE	VALEUR STOCK	Amar
FAMILLES = 4	SOUS-FAMILLES = 7	PRODUITS = 10				TOTAUX	43	454,856	5,46€	389,05€	98,09€	157,71€	40,54%	619	1 427.26E	
BIBELOTS	BOULES A NEIGE	Boule à neige Paris	10,00€	0.00%	8,336	0,33€	14	138,00€	1,67€	115,00€	4,62€	110,38€	95,98%	31	10,23€	
BIBELOTS	TASSES	Tasse de thé	15,00€	0.00%	12.506		6	90,00€		75,00€	I and			83		
BOISSONS	BOISSONS NON	Gibolin	25,00€	0.00%	20,836	14,70€	5	117,00€	1	97,50€	73,50€	24,00€	24,62%	17	249,90€	
LIBRAIRIE	BEAUX LIVRES	L'art bizantin	25,90€	5,50%	24,55€	12,00€	1	25,90€		24,55€	12,00€	12,55€	51,12%	81	972,00€	
LIBRAJRIE	BEAUX LIVRES	Le métro parisien	44,95€	5.50%	42,616		1	44,95€		42,61€				32		
LIBRAIRIE	LIVRES DE POCHE	Le club des cinq à la plage	8,506	5,50%	8,066	1	1	8,50€		8,05€				32		
LIBRAIRIE	LIVRES DE POCHE	Série noire : INFORTUNE	4,00€	5,50%	3,796		3	8,00€	3,79€	7,58€				55		
PAPETERIE	PAPETERIE DIVERS	Gomme	2,00€	0.00%	1,676	0,35€	3	5,00€		5,00€	1,05€	3,95€	79,00%	67	23,45€	
PAPETERIE	STYLOS	Stylo bleu	2,506	0.00%	2,086	1,12€	5	12,50€		10,42€	5,60€	4,82€	46,24%	125	140,00€	
PAPETERIE	STYLOS	Style rouge	1.00€	0.00%	0.836	0.33€	4	4,00€	C	3.33€	1.32€	2.01€	60.40%	96	31,686	

Journal par clients

Cet état permet de visualiser les ventes par clients. Si un même client a plusieurs commandes, elles sont additionnées sur la même ligne.

		JOURNAL PAR CLIENTS	
--	--	------------------------	--

Deput	01/01/2021	
Fin	31/12/2021	

Cliquez sur Journal par clients

puis indiquez un intervalle de vente

				QTÉ VENDUE		NB REMISES	MONTANT DES REMISES
			TOTA	UX 63	578,35€	8	- 19,40€
1	1 184	* BOUTIQUE		4	40,00€		
N.S.	1 185	* BOUTIQUE		1	10,00€		
3	1 189	* BOUTIQUE		2	9,50€	1	 0,50€
4	1 190	* BOUTIQUE		1	10,00€		
5	1 191	* BOUTIQUE		2	9,00€	1	- 1,00€
ė	1 192	* BOUTIQUE		2	8,00€		
3	1 194	* BOUTIQUE					
6	1 195	* BOUTIQUE		3	10,00€	1	- 4,00€
9	1 196	* BOUTIQUE		1	2,00€		
: 10	1 197	* BOUTIQUE		. 4	10,00€		
11	1 204	* BOUTIQUE		6	15,50€	1	- 0,50€
12	1 262	* BOUTIQUE		1	15,00€		
13	1 263	* BOUTIQUE		1	15,00€		
14	1 265	* BOUTIQUE		1	25,90€		
15	1 266	* BOUTIQUE		1	17,00€		
16	1 267	* BOUTIQUE		2	30,00€		
17	1 268	* BOUTIQUE		1	8,50€		
18	1 271	* BOUTIQUE		4	100,0D€		
19	1 272	* BOUTIQUE		2	17,00€		
20	257	ARMAND	Denise	4	16,00€	1	- 10,00€
21	404	Barre	Vincent	3	48,45€		
22	783	Gallois	Platt	1	15,00€		
23	739	Gasnier	Francine	2	30,00€		
24	1 269	Hipé	Hervé	7	30,60€	3	- 3,40€
25	916	Nicolas	Paul	4	55,90€		
26	973	Varin	Frontino	3	30,00€		



Journal des remises

Cet état permet de visualiser les remises accordées aux clients, selon s'ils ont bénéficié de remises automatiques (avec les infos complémentaires) ou de remises à la demande.



IN FRANCILE DE DAV	81	x
Début	01/01/2021	
Fin	31/12/2021	
		00

Cliquez sur Journal des remises

puis indiquez **un intervalle de dates**



Période : 01/01/2021 - 31/12/2021

	COMPTE	NOM	PRENOM	ABONNÉS		CATTC	NB REMISES	MONTANT DES REMISES	
				TOTAUX	12	14,60€	8	- 19,40€	
		REMISES AUTOMATIQUES							
1	1 269	Hipé	Hervé	Abonné 2020-2021	7	30.60€	3	- 3.40€	
		REMISES À LA DEMANDE				1			
3	1 189	* BOUTIQUE		REMISE	1	- 0.50€	1	- 0.50€	
4	1 191	* BOUTIQUE	2	REMISE	1	- 1.00€	1	- 1.00€	
5	1 195	* BOUTIQUE		REMISE	1	- 4.00€	1	- 4.00€	
6	1 204	* BOUTIQUE		REMISE	1	- 0.50€	1	- 0.50€	
7	257	ARMAND	Denise	REMISE	1	- 10.00€	1	- 10.00€	

Vue globale inventaire

Cet état est une photographie à l'instant T de votre stock.

Il est organisé par famille / sous famille et indique le code-barre et le prix d'achat des produits.



Vue globale Inventaire

FAMILLES		PRODUITS		Stock disponible	Prix d'achat HT
5	9	13	TOTAUX	739	1 570,09€
BIBELOTS (id1)	BOULES A NEIGE (id2)	Boule à neige Paris (id9900007)	11000112345	38	0,33€
	TASSES (id1)	Mug (id9900009)	120001	40	0,00€
		Tasse de thé (id9900010)	120002	81	0,00€
BOISSONS (id1004)	BOISSONS ALCOOLISEES (id1007)	Binouze 8.6% (id9900026)	4556689722	14	0,23€
	BOISSONS NON ALCOOLISEES (id1008)	Bouteille d'eau de source 1L (id9900025)	3179732333919	44	1,00€
		Gibolin (id9900023)	4558888133	16	14,70€
LIBRA/RIE (id2)	BEAUX LIVRES (id4)	L'art bizantin (id9900011)	210001	90	12,00€
		Le mêtro parisien (id9900012)	210002	32	0,00€
	LIVRES DE POCHE (id3)	Le club des cinq à la plage (id9900013)	220001	30	0,00€
		Série noire : INFORTUNE (id9900014)	220002	66	0,00€
PAPETERIE (id3)	PAPETERIE DIVERS (id6)	Gomme (id9900015)	310001	67	0,36€
1	STYLOS (id5)	Stylo bleu (id9900017)	320002	125	1,12€
		Stylo rouge (id9900016)	320001	96	0,33€
REMISE (id4)	REMISE (id7)				

Etat des disponibilités

Cet état est une photographie à l'instant T de vos disponibilités par stock.

Si vous avez **plusieurs dépôts de stock**, l'état indique la ventilation par boutique.



FAMILLES	SOUS-FAMILLES	PRODUITS	CODE	TOTAL DISPONIBLE	STOCK DE BASE	STOCK SECONDAIRE	
		1	3	739	706	33	
BIBELOTS	BOULES A NEIGE	Boule à neige Paris	BAN_PARIS	38	28	10	
BIBELOTS	TASSES	Mug	TAS_MUG	40	40	0	
BIBELOTS	TASSES	Tasse de thé	TAS_THE	81	81	0	
BOISSONS	BOISSONS	Binouze 8.6%	BINOUZ86	14	14	0	
BOISSONS	BOISSONS NON	Bouteille d'eau de source 1L	Eau_1L	44	44	0	
BOISSONS	BOISSONS NON	Gibolin	GIBOLIN	16	16	0	
LIBRAIRIE	BEAUX LIVRES	L'art bizantin	BXL_BIZ	90	80	10	
LIBRAIRIE	BEAUX LIVRES	Le métro parisien	BXL_METRO	32	32	0	
LIBRAIRIE	LIVRES DE POCHE	Le club des cinq à la plage	POC CLUB5F	30	30	0	
LIBRAIRIE	LIVRES DE POCHE	Série noire : INFORTUNE	POC_SNCRIN	66	53	13	
PAPETERIE	PAPETERIE DIVERS	Gomme	PDV_GOMME	67	67	0	
PAPETERIE	STYLOS	Stylo bleu	STY_BLEU	125	125	0	
PAPETERIE	STYLOS	Stylo rouge	STY ROUGE	96	96	0	

Liste des produits

Cet état décrit **tous vos produits**, indiquant tous leurs détails (fournisseurs, marges, première vente, dernière vente...)



LISTE DES PRODUITS

				CODE-BARRE	STOCK SPONIBL	PRIX DE VENTE TTC	TAUX DE TVA	PRIX DE VENTE HT	PRIX D'ACHAT HT	VALEUR STOCK	DATE PREMIER	DATE			TAUX DE MARGE	DATE 1ERE VENTE	DATE
		13			739					1 570,09€					14,06%		
BIBELOTS	BOULES A NEIGE	Boule à neige Paris	BAN_PARIS	11000112345	38	10,00€	20,00%	8,33€	0,33€	12,54€	05/10/20	09/06/21	FOURNISSEUR	8,00€	96,04%	05/10/20	18/08/21
BIBELOTS	TASSES	Mug	TAS_MUG	120001	40	18,00€	20,00%	15,00€			05/10/20	05/10/20		15,00€			
BIBELOTS	TASSES	Tasse de thé	TAS_THE	120002	81	15,00€	20,00%	12,50€			05/10/20	30/04/21		12,50€		05/10/20	18/08/21
BOISSONS	BOISSONS	Binouze 8.6%	BINOUZ86	4556669722	14	1,00€	20,00%	0,83€	0,23€	3,22€	18/08/21	18/08/21	FOURNISSEUR	0,60€	72,40%	18/08/21	18/08/21
BOISSONS	BOISSONS NON	Bouteille d'eau de source 1L	Eau_1L	317973233391	44	1,50€	5,50%	1,42€	1,00€	44,00€	11/08/21	11/08/21	FOURNISSEUR	0,42€	29,67%		
BOISSONS	BOISSONS NON	Gibolin	GIBOLIN	4558888133	16	25,00€	20,00%	20,83€	14,70€	235,20€	23/07/21	23/07/21	FOURNISSEUR	6,13€	29,44%	11/08/21	18/08/21
LIBRAIRIE	BEAUX LIVRES	L'art bizantin	BXL_BIZ	210001	90	25,90€	5,50%	24,55€	12,00€	1 080,00€	05/10/20	30/11/20	BUREAU EN	12,55€	51,12%	30/11/20	18/08/21
LIBRAIRIE	BEAUX LIVRES	Le métro pansien	BXL_METRO	210002	32	44,95€	5,50%	42,61€			05/10/20	05/10/20		42,61€		30/11/20	03/02/21
LIBRAIRIE	LIVRES DE POCHE	Le club des cinq à la plage	POC_CLUB5F	220001	30	8,50€	5,50%	8,06€		2	05/10/20	30/04/21		8,06€		11/08/21	18/08/21
LIBRAJRIE	LIVRES DE POCHE	Série noire : INFORTUNE	POC_SNCRIN	220002	66	4,00€	5,50%	3,79€			05/10/20	30/04/21		3,79€	l.	05/10/20	18/08/21
PAPETERIE	PAPETERIE DIVERS	Gomme	PDV_GOMME	310001	67	2,00€	20,00%	1,67€	0,35€	23,45€	05/10/20	30/03/21	FOURNISSEUR	1,32€	79,00%	30/03/21	14/04/21
PAPETERIE	STYLOS	Stylo bleu	STY_BLEU	320002	125	2,50€	20.00%	2,08€	1,12€	140,00€	05/10/20	30/11/20	BUREAU EN	0,96€	46,24%	03/02/21	30/03/21
PAPETERIE	STYLOS	Style muge	STY ROUGE	320001	96	1.00€	20.00%	0.836	0.336	31.68F	05/10/20	05/10/20	BUREAUEN	0.50€	50.40%	03/02/21	14/04/21